

PREGUNTAS GUÍAS PRESENTACIÓN ORAL COMPETENCIA SEMI FINAL Y COMPETENCIA FINAL



I. Descripción del Negocio

- a. ¿Cuál es el nombre del negocio?
- b. ¿A qué se dedica el negocio; cuál es su modelo y elemento diferenciador?

II. Idea de Negocios

- a. ¿Cuál es el problema que resuelve o atiende?
 - i. Presentar estadísticas y tendencias.
- b. Presentar el producto o servicio
 - i. ¿Cuál es producto o servicio?
 - ii. ¿Cuáles son los beneficios para el cliente?
 - iii. ¿Cómo el producto o servicio atiende o resuelve la problemática?
 - iv. ¿Qué elementos lo diferencian de las soluciones existentes en el mercado?
 - v. ¿Tiene algún elemento diferenciador real y difícil de copiar?

III. Mercado

- a. ¿Cuál es la industria en la que se encuentra el negocio?
- b. ¿Cuál es el mercado meta? ¿Cómo se segmenta?
- c. ¿Cuál es tamaño estimado de oportunidad del mercado para su producto o servicio? (% de mercado que se espera impactar)
- d. ¿Es un mercado en crecimiento, en madurez o un mercado saturado? (competencia)
- e. ¿Cómo esperas llegar al mercado? (canales de distribución).
- f. ¿Cuál es la estrategia para penetrar el mercado meta identificado? (mercadeo).

IV. Ingresos

- a. ¿Cuál o cuáles son los precios de venta? (estructura de precios)
- b. ¿Cuáles son las ventas esperadas para el primer año?
- c. ¿Cuál es el ingreso neto para el primer año?

V. Capital Inicial

- a. ¿Cuánto necesita para comenzar a operar?

